

**Aufenthaltsqualität verbessern.  
Kunden binden.**

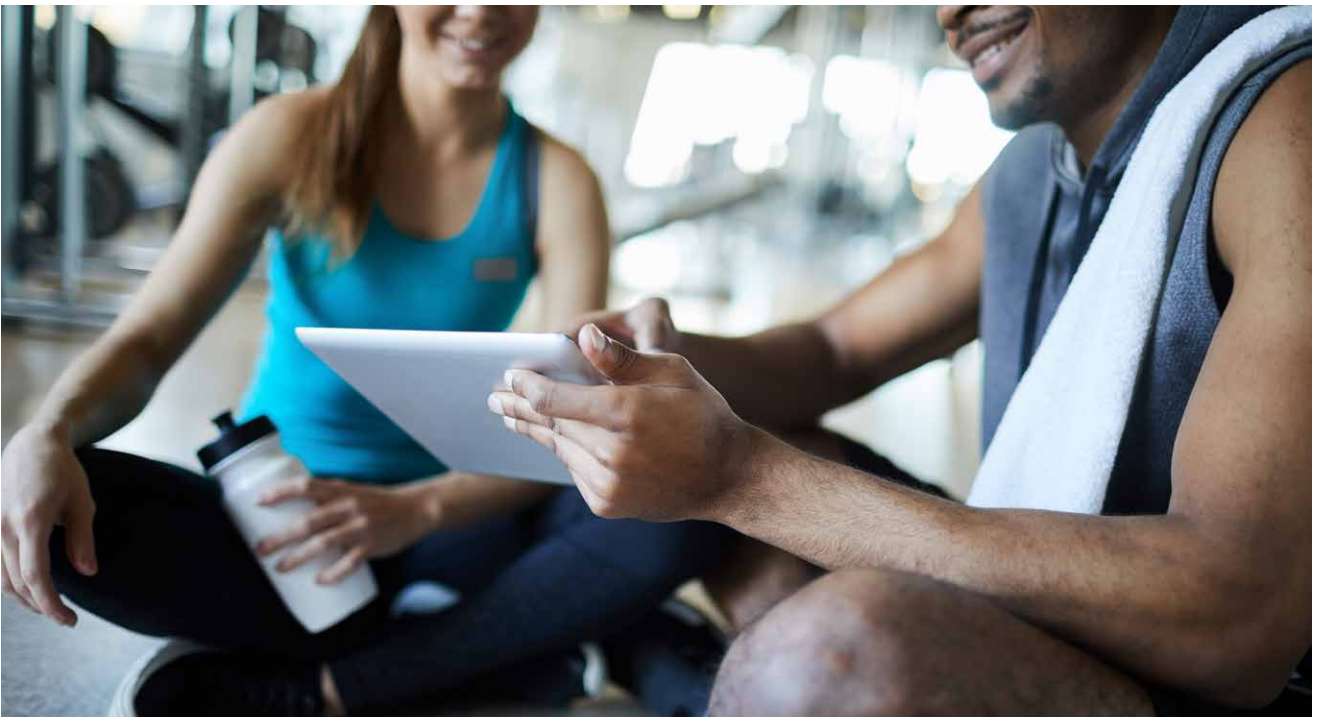


**Was Digitalisierung in  
Ihrem Fitness-Studio leistet**

# Wie digitale Angebote im Studio funktionieren

Die Digitalisierung ist überall in vollem Gange und gerade bei Besuchern von Fitness-Studios ist die tägliche Nutzung digitaler Kanäle selbstverständlich. Man ist mobil und erwartet auch im Studio die Vorteile, die man aus dem Internet gewohnt ist. Nutzen Sie das Netz also auch vor Ort und holen Sie sich mehr Kunden ins Haus!

Aber was bedeutet eigentlich Digitalisierung vor Ort in Ihrem Studio und welche Vorteile für Ihre Kunden und Sie entstehen dadurch? Hier finden Sie die Antwort. In dieser Infobroschüre gibt's viel interessantes zu entdecken - nehmen Sie sich einen Moment Zeit. Für weitere Fragen stehen wir Ihnen jederzeit gern unter [hansesfit@brunnee.de](mailto:hansesfit@brunnee.de) zur Verfügung.



## WAS LEISTET DIGITALISIERUNG VOR ORT IM STUDIO KONKRET?

- Überbrückt die Kluft zwischen »Online« und »Vor Ort«-Einkaufserlebnissen
- Erhöht die Aufenthaltsqualität im Studio und stärkt die Kundenbindung
- Steigert gezielt den Umsatz und schafft modernes Ambiente
- Bietet auch dann Information und Unterhaltung, wenn gerade kein Personal bereitsteht
- Ermöglicht Ihnen ihre ganz persönlichen Inhalte professionell zu gestalten
- Speichert alle Benutzerdaten und informiert Sie so aktuell über die Wünsche und das Verhalten Ihrer Gäste
- Bietet Ihnen neue Einnahmequellen durch Bereitstellung von Werbeflächen
- Einfache Verbindung mit Smartphone und Internet
- Shop-Verknüpfung, bargeldloses Payment
- Geringe Kosten

## WIE STARTE ICH?

Marketing muss nicht kompliziert sein. Vorab ein paar Aspekte, die ihren Erfolg entscheidend verbessern. Außerdem beraten wir Sie gern bei allen anderen Werbethemen wie Webseiten, Social Media, Anzeigekampagnen oder Broschüren.



### Passende Standorte nutzen



Multimediale Stationen zeigen nicht nur von Fern bunte Bilder, sondern ermöglichen, genau wie beim Smartphone, durch Berühren des Touchscreen-Monitors den individuellen Dialog von Kunde und Anbieter. Wählen Sie Orte an denen man häufig vorbeikommt und platzieren Sie die Touchscreen-Monitore so, dass man sie gut erreicht.

### Wenige, ausgewählte Inhalte auf dem Bildschirm



Intelligente, interaktive Digitalisierung vor Ort ist genauso wie ein Plakat zunächst ein visuelles Werbemittel, das durch kurze und einfache Botschaften wirkt. Werden die Bildschirme überfrachtet, dann gehen die Botschaften unter. Ihre Werbung lebt vor allem von Bewegung und aktivem Dialog mit Ihren Kunden. Nutzen sie bewegte Bilder und Videos. Dabei helfen wir Ihnen gerne!

### Dynamische Inhalte anbieten

Ein besonderer Vorzug von Digitalisierung vor Ort ist die Verwendung von aktuellen, dynamischen Daten, so wie man es vom Handy gewohnt ist. Was gibt's Neues aus den sozialen Medien, was ist heute Ihre persönliche Botschaft oder welche neuen Produkt- und Serviceangebote gibt's im Studio aktuell?



## Ausbaustufen im Blick behalten



Digitalisierung vor Ort kann weit mehr als nur allgemeine Inhalte auf Bildschirmen zeigen. Nutzen Sie auch dynamische und kundenindividuelle Daten, etwa aktuelle auf den Benutzer individuell zugeschnittene Trainingspläne, Produkt- und Serviceangebote, die Verbindung zu ihrer eigenen Webseite oder Neues aus der Region. Bitte auch an die immer wichtiger werdenden Handy-Bezahlsysteme und andere Kombinationen mit dem Handy denken! Bieten Sie Informationen, die Ihre Gäste auf dem Smartphone »einfach mitnehmen« können, um sie dann Ihren Freunden zu zeigen: Bessere Werbung als die persönliche Weiterempfehlung gibt es nicht! Unsere Systeme lassen sich auch haptisch verbinden: Greift ein Gast zum Beispiel zur Hantel, dann erkennt das die Software blitzschnell und zeigt auf dem Bildschirm alles was man damit machen kann.

## Regelmäßig neue Inhalte zeigen



Hard- und Software bilden nur die Infrastruktur. Ein gewisser Aufwand für die regelmäßige Aktualisierung der Inhalte ist also einzuplanen. Denn nur wenn Ihre Botschaft für Ihre Kunden auch relevant ist, wird sie Interesse wecken und ihre volle Wirkung entfalten.



**Noch Fragen?**

**Wir stehen Ihnen jederzeit gern zur Verfügung!**

**[hansfit@brunnee.de](mailto:hansfit@brunnee.de) oder Tel.: 0421 700605**

Frank Brunnée  
Geschäftsführer Brunnée Marketing

## ERFOLG...

...haben Sie dann, wenn sie Ihre Werbung konsequent planen und umsetzen. Wie ist der aktuelle Stand der Dinge und welche zukünftigen Aufgaben will ich durch digitale Angebote lösen? Wie denken meine Kunden und was bietet meinen Kunden echte Vorteile? Welches Budget will ich bereitstellen um neue Gewinne zu erzielen?

Nutzen sie intelligente Wege zu Ihren Zielgruppen und mehr Umsatz vor Ort im Studio. Brunnée Marketing steht ihnen jederzeit für eine unverbindliche Beratung zur Verfügung: [hansefit@brunnee.de](mailto:hansefit@brunnee.de)

### ➔ BASIS PAKET

- Unterschiedliche vorgestaltete Oberflächen, einfach mit eigenen Inhalten zu versehen
- Regelmäßige Angebote für Inhalte und Designs
- Automatische Erfassung des Kundenverhaltens für immer gezieltere Werbung
- Intuitiv bedienbare Benutzer-Oberflächen wie beim Smartphone
- Digitale Unterstützung des Personals für noch kompetentere Beratung und Betreuung
- Inklusive Player-Computer für interaktive Touchscreen-Monitore\* in allen Größen

Monatliche Gebühr Benutzerlizenz inklusive Player pro Station für 24 Monate: 365,- EUR

**Jetzt 20% Rabatt für  
Hansefit-Verbundpartner, nur 292,- EUR**

### ➔ INDIVIDUELLE ERWEITERUNGEN

- Social Media- und Smartphone- Anbindung
- Buchungs- und Bezahlssysteme
- Webshop- und Website-Anbindung
- Alle Inhalte online auch von Ferne tagesaktuell veränderbar
- Alle erfassten Daten jederzeit online abrufbar
- Lift & Learn: Produkt anheben – passenden Inhalt abspielen – emotional verkaufen
- Strichcode Reader. Produkt davorhalten und bargeldlos bezahlen

Monatliche Gebühr, abhängig von der jeweiligen Erweiterung ab: 39,- EUR

\*Kosten für Touchscreen abhängig von der Größe, Kauf oder Leasing, Preise auf Anfrage



# Gestalten Sie ihr individuelles Design

Brunnée Marketing  
Altenwall 17-18  
28195 Bremen

0421 / 70 06 05  
hansefit@brunnee.de  
www.brunnee.de

## Inhaltlich gibt's keine Grenzen!



24  
08  
2021

### CROSSFIT TRAINING

**MACH MIT!**  
Einfach hier eintragen  
09:00 bis 22:00 Uhr  
Crossfitstraße 22  
28205 Sportsdorf

CROSSFIT-TRAINING.DE



STUDIO 2021

**DIE BESTEN  
ÜBUNGEN FÜR  
COOLE ARME!**

HIER GEHT'S WEITER >>>>



YOUFIT  
**UNSERE TRAINER**  
Fit und gesund dank professioneller Unterstützung

Annika  
Torsten  
David  
Isabell

Fitness ist dein Ding und du hast die nötige Ausbildung? Dann bewirb dich bei uns.  
Wir suchen immer engagierte Mitarbeiter!

Bewerben >



HANSEFIT  
PRÄSENTIERT

### WORKOUT SESSIONS

FREITAGS 17 BIS 22 UHR

BODY & SOUL  
Jeden Freitag kostenloses Training  
Kontakt +49 0165 82394  
Fitnessweg 22 · 28203 Sporthausen

ALLE INFOS HIER!



**TURNING  
AROUND**  
FIT FOR FUN

IMMER WENN'S REGNET...  
**INDOOR-  
RADFAHREN**

Hol dir jetzt deinen individuellen Tourenplan



**SPORTY  
MAXX**

### TRAINING FÜR DEN MUSKEL

Nimm jetzt am Bodyweight-Kurs für  
Dein intensives Training teil!

Registriere Dich dich noch  
heute unter [www.sportymaxx.de](http://www.sportymaxx.de)



## Sprechen wir über ihre digitale Zukunft!